



Mummert-Stipendiaten mit der Seminarleiterin Frau Cornelia Büsing

Skill-Seminar Verhandlungsführung

Dieses Jahr hat sich der Jahrgang 5/2007 zu dem Skill-Seminar "Verhandlungsführung" in einer kleinen Runde versammelt und unter Leitung von Frau Cornelia Büsing die Verhandlungsproblematik anhand von zahlreichen praxisnahen Beispielen ausführlich besprochen. Frau Büsing hat von Anfang für eine sehr lebendige und freundliche Atmosphäre gesorgt, die auch im Laufe des Seminars angehalten hat.

Die menschliche Wahrnehmung und zwischenmenschliche Kommunikation bilden eine Grundlage für die Fähigkeit eines Menschen zu verhandeln. Ob die Verhandlung letztendlich erfolgreich ist oder nicht, entscheidet dann die gewählte Verhandlungsstrategie und das vorhandene Verhandlungsvermögen.

Das von Frau Büsing vorgestellte Harvard-Konzept der Verhandlungsführung geht darauf ein, wie man sich auf eine Verhandlung vorbereiten soll, wie der Verhandlungsablauf am besten zu steuern ist und worauf man während der Verhandlung achten muss, damit man letztendlich zu einem vernünftigen für beide Partner akzeptablen Ergebnis kommt.

Um den Stipendiaten die theoretischen Grundlagen der Verhandlungsführung zu veranschaulichen, hat die Seminarleiterin diverse Rollenspielen vorbereitet, die das Verhandlungsgeschick der Stipendiaten zum Ausdruck brachten.

Durch dieses Seminar haben die Stipendiaten den ersten Schritt zu einer partnerschaftlichen und sachgerechten Verhandlungsführung gemacht - laut dem Harvard-Konzept den ersten Schritt zum Verhandlungserfolg.

*Tomas Bajbar
Aachen, 24. April 2009*